

**HOUMAULT.Com**, cabinet de recrutement spécialiste du secteur Optique & Photonique, recherche pour un de ses clients :

## Responsable des ventes optiques (H/F)

### Votre fonction

Sous l'autorité de la Direction, vous intervenez en tant que Responsable des ventes pour commercialiser, en Europe, des logiciels de simulation optique ainsi qu'une gamme de système de mesure, à des clients aussi bien industriels qu'académiques.

A ce titre, vos principales missions sont :

- Définir, animer et déployer la stratégie commerciale établie en accord avec la stratégie de l'entreprise
- Identifier des cibles commerciales pertinentes et développer le chiffre d'affaires ainsi que les marges sur le périmètre Europe
- Assurer un rôle de représentation en externe vis-à-vis des clients stratégiques et nouveaux prospects : participation à des salons, conférences, démonstrations sur sites
- Reporter auprès de la Direction des différentes interventions et des prochaines ouvertures d'affaires

### Votre profil

De formation **Ingénieur en Optique (Bac+5/PhD)**, vous présentez une expérience commerciale confirmée auprès d'une clientèle industrielle et scientifique.

De plus, vous présentez les qualités suivantes :

- Compétences en calculs optiques et photométrie
- Excellente présentation et communication
- Orientation résultats, curiosité scientifique, veille technologique, reporting
- Goût pour les déplacements
- Dynamisme, organisation, rigueur, autonomie
- Sens du service, écoute et conseil
- Anglais courant impératif

Ce poste est à pourvoir dès que possible en **CDI** et situé en région **PACA**.

**De fréquents déplacements sont ensuite à prévoir en Europe.**

Envoyez votre candidature à l'adresse [recrutement@houmault.com](mailto:recrutement@houmault.com) sous la référence n° **4089**.

