

HOUMAULT.Com, cabinet de recrutement spécialiste du secteur Optique&Photonique, recherche pour un de ses clients :

Ingénieur Commercial Instrumentation Optique (H/F)

Votre employeur

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un Ingénieur Technico-commercial qui prendra en charge la commercialisation d'instruments optiques (spectromètre, caméra hyperspectrale, OCT) destinés à une clientèle majoritairement industrielle sur des marchés variés (agroalimentaire, automobile, chimie, médical).

Votre fonction

Au sein d'une équipe commerciale, vos principales tâches sont de :

- Prospecter et visiter de nouveaux clients sur l'ensemble du territoire français
- Suivre vos clients et réaliser des démonstrations de matériels
- Participer aux salons et manifestations professionnelles
- Etablir des relations de confiance avec vos fournisseurs

La moitié de votre temps sera consacré aux visites clients, le reste du temps sera partagé entre l'analyse des besoins, la rédaction des offres de prix et la prospection.

Votre profil

De formation **technique en optique** (BAC+3 à 5) ayant idéalement une première expérience dans la relation client (applications, fonction support) dans un secteur d'activité similaire. Vous présentez les qualités suivantes :

- Forte autonomie et polyvalence dans un contexte de petite équipe
- Excellente présentation et communication
- Réelle attitude commerciale et bon négociateur
- Anglais courant

Ce poste est à pourvoir rapidement en CDI, il est basé près de **Paris (92)**.

Envoyez votre candidature sous la référence n° **4091**.

