

Offre d'emploi

Ingénieur technico-commercial

PYLA est un centre de formation continue en Laser-Optique-Photonique, Electronique et Hyperfréquences issu d'un partenariat entre l'Université de Bordeaux, l'Université de Limoges, le CEA et le pôle ALPhA-RLH (www.pyla-formation.com). PYLA est une composante du centre technologique ALPhANOV (www.alphanov.com) qui compte 80 salariés.

Situé au sein de l'Institut d'Optique d'Aquitaine, PYLA propose un catalogue de plus de 60 stages de formations courtes à destination des entreprises et propose un service d'ingénierie de formation réactif pour la conception et la réalisation de formations sur mesure. Que ce soit pour ses besoins propres ou pour de la diffusion, PYLA développe également des outils pédagogiques innovants pour la formation à l'optique et au laser.

Missions

Nous recrutons un(e) Ingénieur technico-commercial(e). Au sein d'une équipe dédiée à la conception et à la réalisation de stages de formation continue, vous aurez en charge la prospection et le développement commercial du centre de formation :

- vous intervenez auprès d'une clientèle d'entreprises dans les domaines de la photonique, de l'électronique et dans tous les secteurs applicatifs : automobile, aéronautique, défense, santé, luxe, etc.
- vous participez à la définition d'une stratégie commerciale
- vous recueillez, analysez les besoins et faites des propositions
- vous participez à l'élaboration des solutions de formations sur mesure
- vous assurez l'interface entre le client et l'équipe de responsables pédagogiques et de coordination
- vous participerez à la mise en place de partenariats avec des entreprises ou des organismes de formation
- vous recherchez et identifiez les évolutions de marchés potentiels

Profil

De formation supérieure, vous avez une double compétence commerciale et technique. Vous êtes particulièrement familier(e) des technologies photoniques, électroniques, numériques et leurs applications. Vous avez une bonne connaissance générale du tissu économique national de ces domaines.

Vous êtes autonome et réactif(ve), vous disposez d'une aisance relationnelle, du sens du service et du travail en équipe. Vous êtes rigoureux(se) et organisé(e)

Modalités

CDD de 12 mois à pourvoir dès que possible, perspectives à construire selon le développement de l'activité.

Niveau de rémunération selon profil.

Poste basé à Talence (33) – déplacements réguliers.

Contact :

Candidature par mail à l'adresse suivante : recrutement.alphanov@alphanov.com,
référence en objet : ingénieur technico-commercial – EBO – 0120-2.

