

ACAVI, société spécialisée en Ressources humaines pour les industries des secteurs scientifiques, accompagne ses Clients depuis plus de 14 ans en recrutements, évaluations et conseils.

Pour notre Client, un des principaux fabricants d'instrumentation scientifique et de composants de spectroscopie optique, leader dans de nombreux domaines, tels que les réseaux de diffraction, la micro-analyse par effet Raman, la spectrofluorométrie et l'analyse de l'eau, nous recherchons un(e) :

RESPONSABLE COMMERCIAL RESEAUX ET OEM H/F

Basé Île-de-France

CDI

Rattaché au Directeur Réseaux et OEM, vos principales missions seront de poursuivre le développement et la gestion des ventes de Composants Réseaux et OEM en France, Europe, Asie, Russie, Moyen -Orient, Afrique et Amérique du Sud. Vous êtes garant de la satisfaction clients en termes d'adéquation entre le produit proposé et leurs attentes.

Vos missions :

- Elaborer la stratégie commerciale et mettre en œuvre les actions afin d'atteindre les objectifs fixés
- Définir et piloter la politique de remises commerciales
- Communiquer aux Responsables de Production les devis pour qu'ils soient intégrés au plan de charge
- S'assurer que les équipes performant au bon niveau, et communiquent avec les équipes R&D et Production, afin de mener les actions nécessaires à l'adaptation des produits ou au développement des applications
- Définir et superviser l'exécution des plans d'actions marketing des produits dont vous avez la responsabilité
- Définir la politique de service et de garantie en cohérence avec les offres faites aux clients
- Contribuer à l'élaboration de la Stratégie globale de la Division Réseaux et OEM, lors des Costrat et Copil
- Participer à la démarche d'Excellence Opérationnelle de la société
- **Déplacements internationaux réguliers**

Vos atouts :

- Diplômé d'une formation en optique/photonique, ou disposant de fortes connaissances dans ce domaine, vous justifiez d'une expérience d'au moins 5 ans réussie en management technico-commercial
- Votre excellent sens du relationnel et vos capacités de négociation sont des atouts qui vous caractérisent
- Force de proposition, vous savez identifier et mettre en œuvre des solutions d'optimisation dans une démarche d'amélioration continue
- **Anglais impératif**

Envie d'un nouveau challenge dans une entreprise dynamique parmi les leaders mondiaux dans son domaine d'activité ?

Envoyez rapidement votre candidature sous référence **CR2205** par mail à contact@acavi.fr ou en vous connectant via le lien suivant : <http://www.acavi.fr/nos-offres-d-emploi.php?id=424>

ACAVI
3 rue Stella – 69002 LYON

