

ACAVI, société spécialisée en Ressources humaines pour les industries des secteurs scientifiques, accompagne ses Clients depuis plus de 15 ans en recrutements, évaluations et conseils.

Notre client est une société fabricante à dimension internationale leader dans son secteur dédié aux laboratoires académiques et industriels. Dans le cadre du développement de ses activités, nous recherchons un(e) :

GENERAL SALES MANAGER en EQUIPEMENTS SCIENTIFIQUES
EUROPE du SUD H/F
Basé Alsace ou Région Ile-de-France
CDI

Sous la responsabilité du vice-président des ventes, votre rôle est de manager l'équipe commerciale Europe du Sud pour le développement des opérations commerciales en France, Italie, Espagne, Portugal, et Maghreb.

Vos missions :

- Management, motivation et optimisation des performances de l'équipe commerciale Europe du Sud
- Responsable des activités de vente et de marketing, vous avez pour mission d'augmenter de manière significative les revenus de vente en Europe du Sud en atteignant les objectifs fixés
- Entretenir un excellent contact avec les clients existants pour promouvoir les produits et assurer leur développement afin accroître la notoriété de la marque
- Développer des opportunités commerciales et exploiter de nouveaux potentiels de marché avec nos partenaires
- Représenter la société lors de conférences de ventes, séminaires, réunions de stratégie, salons professionnels, formations sur les produits...
- Gérer des rapports réguliers et ponctuels, superviser les progrès et fournir des solutions aux problèmes
- Accroître la satisfaction client et gérer les relations de compte tout au long du cycle de vente, d'installation et d'après-vente

Vos atouts :

- Formation scientifique avec une compétence commerciale dans le domaine du laboratoire (enceintes climatiques, chambres de simulation...)
- Vous avez une expérience éprouvée dans la vente d'équipements et le management d'une équipe de vente dans un environnement commercial très dynamique
- Manager avec une attitude motivée et positive, vous aimez apporter des solutions
- Excellent(e) communicant(e), leadership et esprit d'entreprise
- Vous êtes passionné(e) par les opportunités et les nouveaux défis
- Vous aimez travailler au sein d'équipes internationales et vous avez de solides compétences interpersonnelles
- La réussite de vos fonctions ne pourra se faire qu'avec des déplacements réguliers
- **Anglais obligatoire**

Envie de participer au développement d'une société dynamique aux valeurs fortes d'intégrité, d'innovation et d'implication ?

Envoyez rapidement votre candidature par mail à contact@acavi.fr sous référence **ME0907** ou directement sur notre site : <http://www.acavi.fr/nos-offres-d-emploi.php?id=427>

