

**HOUMAULT.Com**, cabinet de recrutement spécialiste du secteur Optique&Photonique, recherche pour un de ses clients :

## Ingénieur Technico-Commercial Imagerie optique (H/F)

### Votre fonction

Sous l'autorité du Responsable Ventes & Marketing, vous avez la charge de développer le business à l'export (sur un territoire à définir en fonction des aptitudes du candidat : Asie, Europe ou Amérique du Nord).

A ce titre, vos principales missions sont :

- Identifier les demandes :
  - Animer un réseau de vente (distributeurs/agents) : formations, visites en duo, Business Development, sélection de nouveaux canaux de vente
  - Assurer la prospection, participer aux événements professionnels et prendre en charge l'animation de séminaires et salons spécialisés
- Gérer un portefeuille clients :
  - Garantir un support clients : questions techniques, support au design
  - Mener les négociations de prix, établir les contrats et suivre le cycle de vie des produits
- Développer le chiffre d'affaires de la société

### Votre profil

De formation **technique en physique/optique/électronique** (BAC+5), vous démontrez une expérience réussie entre 3 et 5 ans dans la relation client (applications, avant-ventes, ventes) dans un secteur d'activité similaire.

De plus, vous présentez les qualités suivantes :

- Connaissances validées en optique/électronique au niveau composant
- Excellent relationnel, présentation et communication
- Réelle attitude commerciale et bon négociateur
- Anglais courant impératif

### Les + du poste

- Grand groupe international
- Centre technologique leader mondial sur sa technologie (optique, électronique)
- Ventes principalement à l'export en cycle long
- Structure dynamique en forte croissance

Ce poste est à pourvoir dès que possible en **CDI**, il est basé près de **Lyon (69)**.

Envoyez votre candidature à [recrutement@houmault.com](mailto:recrutement@houmault.com) sous la référence n° **3431**.

