

HOUMAULT.Com, cabinet de recrutement spécialiste du secteur Optique&Photonique, recherche pour un de ses clients :

Business Developer Produits OEM (H/F)

Votre fonction

Rattaché au **Responsable Commercial de la Division Composants**, vous intervenez en tant que Business Developer Produits OEM sur la prospection de nouveaux territoires et marchés industriels à l'export.

Vos principales missions sont de :

- Identifier de nouveaux marchés industriels de type OEM et identifier les clients potentiels
- Développer de nouvelles applications pour les produits OEM existants
- Prospecter sur de nouveaux territoires à l'export, répondre aux appels d'offres, négocier les contrats
- Guider les équipes en interne vers de nouveaux marchés et convertir les opportunités en business récurrent
- Participer à la définition de nouveaux produits (rédaction d'étude de marché et de faisabilité, structure de prix...)
- Assurer la gestion d'un portefeuille de clients existants
- Analyser les besoins des clients, leur apporter les conseils et solutions techniques appropriées, les fidéliser à long terme
- Supporter le réseau de distributeurs qualifiés en apportant un soutien technique et commercial
- Rédiger le Business Plan en lien avec les objectifs de croissances ventes et les marges fixées par la Direction
- Assurer une veille concurrentielle et participer à l'élaboration des prévisions annuelles et moyen terme

Votre profil

Diplômé d'Ecole de Commerce (Bac+5), vous présentez une solide expérience en Business Development d'**au moins 5 ans**, dans la vente de produits techniques à forte valeur ajoutée technologique auprès d'une clientèle industrielle internationale exigeante.

Vous présentez les qualités suivantes :

- Connaissances techniques en ingénierie optique
- Forte aptitude à la vente et au Business Development
- Curiosité scientifique et bonne capacité à connecter les besoins exprimés avec les solutions technologiques optimales à apporter
- Grande aisance relationnelle en B to B, bonne capacité de conviction
- Esprit d'équipe et communication efficace
- Persévérant, proactif, rigoureux et autonome
- Anglais courant indispensable

Ce poste est à pourvoir rapidement en **CDI** et se situe au **Sud de Paris (91)**.

De fréquents déplacements à l'étranger sont à prévoir en Europe et en Asie.

Envoyez votre candidature à l'adresse recrutement@houmault.com sous la référence n° **3646**.

