

## OFFRE DE POSTE INGÉNIEUR TECHNICO-COMMERCIAL BUSINESS DEVELOPER

**Type de poste :** CDI ingénieur technico-commercial business developer débutant ou 1-5 ans d'expérience.

**À pourvoir :** dès que possible **Lieu :** Palaiseau ou Marseille

**À propos de TEMATYS ([www.tematys.com](http://www.tematys.com)) :** TEMATYS est une entreprise indépendante. Ses clients sont à la fois des grands groupes, des PME, des start-ups, des organisations de recherche et des institutions liées à la photonique. Son département business development fournit des services de prospection client et commercialisation BtoB de produits photoniques pour le compte de PME industrielles.

TEMATYS recherche un(e) ingénieur(e) technico-commercial(e) débutant(e) ou première expérience pour vendre et effectuer des missions de prospection commerciale pour le compte de clients industriels de la photonique.

**Mission :**

- Prospection commerciale pour le compte des clients de TEMATYS dans le cadre de missions de développement commercial,
- Suivi administratif et commercial des missions de développement commercial dont il/elle sera responsable,
- Prospection pour le compte de la société TEMATYS,
- Participation à l'élaboration de documents marketings et commerciaux.

**Profil recherché :**

Ingénieur ou PhD, français ou étranger, formation de type Institut d'optique, ESPCI, ou tout autre école ou université présentant une formation photonique. Une formation complémentaire en marketing, commerce ou business serait appréciée mais non-obligatoire. Autre profil possible : licence scientifique et master commerce international.

- Intérêt et curiosité pour l'industrie, en particulier pour les technologies photoniques et leurs applications,
- Capacité à travailler tout en anglais (oral et écrit) / maîtrise d'une autre langue, en particulier l'allemand ou le Chinois serait un plus
- Bon relationnel à l'oral et aisance à l'écrit
- Rigueur, patience et précision / opiniâtreté et autonomie
- Maîtrise des outils bureautiques (PowerPoint, Word, ...), et si possible des outils Web et réseaux sociaux

**Contact :**

Si vous êtes intéressé(e) par cette offre, veuillez envoyer un mail avec CV et lettre de motivation à Benoît d'Humières [bdhumieres@tematys.com](mailto:bdhumieres@tematys.com)