

ACAVI, société spécialisée en Ressources humaines pour les industries des secteurs scientifiques, accompagne ses Clients depuis plus de 16 ans en recrutements, évaluations et conseils.

Notre client est une société leader spécialisée dans la distribution d'instrumentations et de solutions appliquées aux domaines des mesures dynamiques et physiques (vibration, acoustique, force, pression...). Dans le cadre du développement de ses activités, nous recherchons un(e) :

**INGENIEUR(E)-COMMERCIAL(E) EN INSTRUMENTATIONS
ET SYSTÈMES D'ACQUISITION H/F
Basé Île-de-France
CDI**

Rattaché(e) au département Vente et Marketing et en lien direct avec votre Responsable des Ventes, vous avez pour principales missions la vente de solutions sur mesure d'instrumentations (capteurs, systèmes d'acquisition, conditionneurs...) et systèmes complets à forte valeur ajoutée conçus par les équipes R&D.

Vos missions :

- Prise en charge de la prospection client et de la qualification des contacts
- Analyser les besoins clients en vous appuyant sur une parfaite maîtrise technique des produits, en particulier dans les systèmes d'acquisition
- Développer les ventes des systèmes d'acquisition et assurer l'animation de l'ensemble du catalogue
- Utiliser activement le système CRM pour garantir la transparence et une parfaite gestion de vos clients
- Assurer le reporting de votre activité et atteindre des objectifs définis par la direction
- Effectuer la veille commerciale et technologique
- Participer aux missions structurelles et qualité de l'entreprise

Vos atouts :

- Formation Bac + 2/3/5 type DUT, Licence, Master en Mesures physiques, Génie climatique, Maintenance industrielle, Ingénierie mécanique...
- Expérience confirmée d'au moins 5 ans en tant qu'Ingénieur Commercial itinérant dans le domaine des mesures physiques. Une expérience dans les systèmes d'acquisition est un véritable atout
- Bon relationnel, vous êtes force de proposition
- Capacité à travailler en autonomie, sens des priorités et des opportunités
- Anglais correct souhaité

Vous avez envie d'un nouveau challenge dans une société dynamique, acteur reconnu et leader sur le marché ?

Envoyez rapidement votre candidature par mail à contact@acavi.fr sous référence **IC1103** ou candidatez sur notre site : <http://www.acavi.fr/nos-offres-d-emploi.php?id=465>

