

ACAVI, société spécialisée en Ressources humaines pour les industries des secteurs scientifiques, accompagne ses Clients depuis plus de 16 ans en recrutements, évaluations et conseils.

Pour notre Client, parmi les leaders français de la distribution de matériels scientifiques et spécialités pour la recherche, le contrôle industriel et la production, nous recherchons un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL – MESURES PHYSIQUES H/F
Secteur Nord-Ouest France (Bretagne – IdF Ouest- Normandie)
CDI

Sous la responsabilité du Directeur France et après avoir été formé aux spécificités des instrumentations et services associés, votre principale mission est de poursuivre le développement commercial par la vente technique d'instrumentations, en autonomie sur votre secteur.

Vos missions :

- Conseiller les prospects/clients sur les techniques de mesures physiques associées aux instruments et montrer les perspectives d'application de celles-ci.
- S'assurer de l'avantage de l'utilisation des instruments par rapport aux concurrents auprès des prospects/clients.
- Suivre par téléphone/e-mail l'ensemble des demandes (applications client, informations techniques, normes, tarifications, ...)
- S'assurer que les différents utilisateurs issus des différents domaines de la recherche et de l'industrie soient formés selon leurs applications. Réaliser des démonstrations au siège et sur les sites clients.
- Prendre en charge le développement commercial depuis le contact initial jusqu'à la conclusion des contrats (rédaction des propositions commerciales, devis, suivi et négociation, conclusion et fidélisation).
- Assister à des réunions scientifiques, donner des séminaires spécialisés, entretenir des relations professionnelles techniques de qualité en lien avec la technologie des instruments.

Vos atouts :

- Bac+2/3 à 5 avec une orientation en physique des matériaux/physico-chimie, mesures physiques et une bonne connaissance de l'instrumentation associée.
- Une première expérience dans la vente d'instruments et services associés.
- Excellentes compétences orales et bonnes aptitudes en communication.
- Esprit d'initiative, organisé, tenace, envie de vendre et de s'investir au sein d'une petite équipe.
- Anglais courant.
- **Déplacements à prévoir dans la région Nord-Ouest – localisation sur ce secteur.**

Envie d'un nouveau challenge dans une entreprise dynamique et parmi les leaders français de la distribution de matériels scientifiques de pointe ?

Envoyez rapidement votre candidature (CV et lettre de motivation) sous référence **CC1112-2** en vous connectant via le lien suivant : <https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/CC1112-ACA/ingenieure-technico-commerciale-instrumentation-scientifique-hf>

ACAVI
3 rue Stella – 69002 LYON

