

TECHNICO-COMMERCIAL OPTIQUE H/F

CDI – TEMPS COMPLET

KIRCHHEIM OPTIQUE est une TPE représentant depuis plus de 20 ans des industriels de l'optique de précision, spécialisés dans la fabrication, l'usinage, le polissage ou le traitement de composants sur-mesure, à destination de clients institutionnels, dans des domaines tels que la défense, l'aéronautique ou encore la recherche.

Dans le cadre de la restructuration de la société, nous recherchons un Technico-Commercial Optique H/F pour intégrer notre petite équipe.

MISSIONS

Directement rattaché(e) au chef d'entreprise et en collaboration avec le reste de l'équipe, vous serez chargé(e) de piloter l'ensemble du processus commercial, de la demande du client à la livraison des pièces à savoir :

- Gestion technique et commerciale de la demande client en relation avec nos partenaires,
- Elaboration des offres,
- Suivi des commandes clients et fournisseurs
- Contrôle et suivi de la qualité des productions
- Préparation des livraisons, revue documentaire et conditionnement

Vous contribuerez également au développement de nouveaux marchés et participerez à des salons professionnels ciblés, en France et à l'International.

PROFIL

De formation technique BAC+2 minimum en optique et / ou mécanique, vous justifiez d'une expérience d'au moins 5 ans à un poste de technico-commercial ou équivalent, dans des activités opto-mécaniques de haute précision, au contact d'interlocuteurs techniques et d'une clientèle institutionnelle.

Outre de solides connaissances en optique et / ou mécanique industrielle(s) et la pratique courante de l'anglais, le poste requiert les qualités suivantes :

- Autonomie et Polyvalence
- Organisation et Rigueur (environnement ISO 9001)
- Proactivité et Adaptabilité

Vous présentez un fort intérêt pour la vente et souhaitez vous engager au sein d'une structure dynamique et à taille humaine, envoyez-nous votre candidature sans attendre à l'adresse : info@ko-sarl.fr.