

## INGENIEUR(E) COMMERCIAL(E) EN PHOTONIQUE F/H

**Type de contrat :** CDI Cadre - temps complet

**Localisation :** Orsay (91)

### Qui sommes-nous ?

Imagine Optic est une entreprise de **haute technologie** en plein essor dans le secteur de la photonique. Portée par sa créativité et ses innovations, notre entreprise a développé son savoir-faire en instrumentation de **métrologie optique** auprès de clients prestigieux des marchés académiques et industriels (Harvard, Apple, Google, NASA...), dans des domaines d'application aussi variés que le spatial, les lasers de puissance, la microscopie ou la physique fondamentale. Notre savoir-faire et notre organisation nous ont permis d'obtenir le **label « Excellence »**, et ainsi d'intégrer un réseau d'entreprises reconnues stratégiques et dynamiques, et soutenues par BPI France.

Située au cœur d'Orsay, près de la gare RER du Guichet, Imagine Optic offre un environnement de travail dynamique, motivant et respectueux dans lequel les collaborateurs s'épanouissent en développant leurs compétences et leur sens des responsabilités. Le **Grandir Ensemble** est notre valeur fondamentale, et nous plaçons la responsabilité sociétale et le développement durable au cœur de notre démarche.

### La mission que nous proposons :

Nous souhaitons renforcer notre équipe commerciale d'un ou une Ingénieur(e) Commercial(e), qui aura pour mission **le développement et la réalisation des ventes d'instrumentation d'optique adaptative** (analyseurs de front d'onde, miroirs déformables) servant à explorer l'infiniment grand et l'infiniment petit, pour les marchés scientifiques et industriels, principalement en France et en Europe. Votre objectif sera de développer nos prises de commande, notre chiffre d'affaires et la satisfaction de nos clients. Vos missions seront ainsi de :

- Comprendre et vous approprier les technologies et produits de la société afin de les présenter efficacement à nos clients,
- Participer à la stratégie commerciale et à son plan de lancement correspondant aux budgets alloués,
- Développer les ventes de nos produits standards et spécifiques,
- Organiser et réaliser des démonstrations,
- Participer à l'organisation d'événements et aux salons européens,
- Assurer une interface opérationnelle avec notre équipe Marketing Digital,
- Mettre en œuvre les plans d'actions marketing des produits dont vous êtes responsable,

### Votre profil :

De formation Bac+5 (ingénieur(e) ou diplôme universitaire) spécialisé en optique ou en physique, vous bénéficiez d'une expérience réussie **de 3 ans minimum en vente technico-commerciale dans le secteur de l'instrumentation ou de l'optique**. Fort(e) d'une véritable curiosité scientifique, vous aimez apprendre, découvrir et évoluer dans un secteur hautement innovant. En outre, vous maîtrisez les compétences suivantes :

- Anglais professionnel courant permettant d'évoluer dans un environnement international sans freins
- Réactivité et force de proposition
- Rigueur et autonomie
- Aisance relationnelle et maîtrise des techniques de négociation

### Conditions de travail et avantages :

- Salaire selon expérience + variable
- 6 RTT par an
- PEE et plan d'intéressement
- Titres restaurant + Chèques vacances + Chèques culture
- Indemnité de transport

### Contact :

Merci d'adresser votre candidature (**CV + lettre de motivation**) sous la référence **OFE22001B** à : [jobs@imagine-optic.com](mailto:jobs@imagine-optic.com).

Pour apprendre à nous connaître, rendez-vous sur notre site internet [www.imagine-optic.com](http://www.imagine-optic.com) !