

HOUMAULT.Com, cabinet de recrutement spécialiste du secteur Optique&Photonique, recherche pour un de ses clients :

Ingénieur Technico-Commercial Photonique (H/F)

Votre fonction

Au sein de l'équipe sales & marketing, dans le périmètre qui vous est confié, vous développez le chiffre d'affaires de l'entreprise tout en maîtrisant les marges commerciales et en veillant à la satisfaction des clients.

Vos principales missions consistent à :

- Prendre en charge une partie des comptes existants et identifier puis approcher des prospects
- Qualifier le besoin (avec si besoin le concours du support technique)
- Emettre une offre commerciale adaptée et négocier
- Assurer la prise de commande en cohérence avec les marges commerciales
- Suivre chaque compte sur le long terme, retour d'expérience client (niveau satisfaction, axes d'amélioration, ...)
- Gérer l'administration des ventes (commande, facturation, suivi livraison, ...) et assurer le reporting dans une base CRM
- Support au marketing : remontée des besoins du terrain (services, applications, fonctionnalités, performances, ...) et des informations concurrentielles
- S'impliquer dans la communication : identification d'opportunités de canaux de communication, présence active lors d'évènements, notamment salons

Votre profil

Double formation scientifique et commerciale (Bac+4 à 5), vous avez idéalement une première expérience dans la vente sur des produits/services à fort contenu technique.

De plus, vous présentez les qualités suivantes :

- Bonne connaissance technique : optique, électronique, systèmes d'imagerie
- Goût et potentiel pour la fonction technico-commerciale : écoute des besoins clients
- Engagement, pugnacité, forte réactivité
- Qualité d'organisation, autonomie
- Esprit d'équipe et excellent sens du relationnel
- Maîtrise de la suite Office / la pratique d'ERP et CRM est un plus
- Anglais courant (parlé et écrit)

Ce poste est à pourvoir dès que possible en **CDI**, il est basé à **Grenoble (38)** avec des déplacements ponctuels à l'international.

Envoyez votre candidature à l'adresse recrutement@houmault.com sous la référence n° **4893**.

