

Ingénieur Technico-Commercial photonique (H/F)

Pro-Lite Technology France SAS, appartenant à la holding Européenne Pro-Lite Group, est une entreprise spécialisée dans la vente de matériels et de services à haute technicité sur le marché de la photonique. Plus particulièrement, nous proposons des solutions en photométrie, radiométrie, spectroscopie, télédétection (remote sensing), laser et son environnement (contrôle et sécurité), composants optiques et opto-mécaniques.

Dans le cadre de notre fort développement nous recherchons notre ingénieur technico-commercial (H/F) pour un contrat CDI. Vous serez en charge du développement, du support technique et de la commercialisation des produits et des solutions OEM de positionnement et de détection pour l'optronique, dans les domaines de la défense, du semi-conducteur, du médical et de la vision. Vous devrez couvrir tout le territoire français. Rattaché au directeur commercial vous participez au développement et à la fidélisation de la clientèle industrielle.

Vos missions :

- Développer les ventes en mettant en œuvre un plan d'action commercial visant à augmenter le chiffre d'affaires sur votre gamme produit
- Gérer, fidéliser un portefeuille existant et développer de nouveaux comptes
- Prospector et visiter les clients sur l'ensemble du territoire français
- Identifier, analyser les besoins et préconiser les solutions adaptées aux exigences des clients
- Contribuer à la construction des offres de prix, analyser la concurrence et mener les négociations clients et fournisseurs.
- Proposer à l'entreprise de nouveaux produits/services, tendances du marché, stratégie de croissance, veille concurrentielle et participer à leur développement et mise en place
- Construire des relations de confiance avec tous vos interlocuteurs

Exigences :

- Formation Ingénieur (Bac+5) optique/physique
- Expérience commerciale réussie de 4 ans minimum dans un domaine similaire
- Anglais courant indispensable, une deuxième langue serait un plus
- Excellent sens relationnel
- Forte autonomie et polyvalence dans un contexte de petite équipe
- Leadership, force de proposition, prise d'initiative, implication
- Enthousiaste avec un excellent esprit d'équipe

Réactif, autonome, mobile, vous avez le goût du challenge, le sens du développement et d'excellentes capacités de négociation à haut niveau, ce poste est pour vous.

Avantages : Mutuelle et Prévoyance, téléphone portable, PC portable, véhicule de fonction, primes...

Rémunération en fonction du profil