



# Ingénieur (H/F) Technico-Commercial en Optique-Photonique

## Votre fonction

Sous la responsabilité du directeur, vous assurez la commercialisation d'une gamme de solutions Optique-Photonique-Nanotechnologies à forte valeur ajoutée. Vous suivez votre portefeuille client de A à Z : démonstration, élaboration de devis, négociation, suivi d'installation et formation éventuelle des utilisateurs. Une formation approfondie à nos produits sera assurée. Vos interlocuteurs sont principalement des ingénieurs de sociétés high-tech ou des instituts de recherche dans les domaines du spatial, de la défense, de l'aéronautique, de l'automobile, ou encore du médical.

## Votre profil

De formation technique en Optique-Photonique (BAC+5) et justifiant d'une première expérience commerciale réussie (idéalement 3 ans dans un secteur d'activité similaire), vous présentez les qualités suivantes :

- Curieux et passionné par la photonique
- Excellente présentation (orale et écrite)
- Écoute, dynamisme et goût du contact
- Bonnes connaissances techniques
- Grande autonomie d'organisation
- Anglais courant
- Permis B

**Intéressé(e)?  
Contactez-nous !**

[contact@trioptics.fr](mailto:contact@trioptics.fr)

+33 (0)4 72 44 02 03