

HOUMAULT.Com, cabinet de recrutement spécialiste du secteur Optique&Photonique, recherche pour un de ses clients :

Ingénieur Commercial Défense et Industrie (H/F)

Votre fonction

Rattaché(e) au Directeur de l'activité Défense & Industrie et en coordination avec les responsables d'activités, les responsables techniques et commerciaux grands comptes, vous développez la vente de projets et produits sur ces secteurs à la pointe de la technologie.

Vos missions consistent à :

- Assurer la prospection et l'identification de nouveaux clients
- Identifier des nouvelles opportunités d'affaires
- Elaborer, rédiger et chiffrer les programmes de travail, en collaboration avec les chefs de projets, les équipes techniques
- Construire et négocier les offres commerciales
- Créer/Renforcer, sur le long terme, les relations avec les clients actuels ou potentiels
- Préparer et participer à des séminaires, salons
- Participer au développement des ventes notamment de Composants optiques et Bancs en Europe

Votre profil

Ingénieur (Bac+5) à dominante Optique, vous justifiez d'une expérience de 2 à 5 ans sur un poste similaire, en vente de projets ou produits techniques, idéalement dans le secteur de la Défense.

Vous présentez les qualités suivantes :

- Compétences en Optique et Bancs de contrôle
- Capacité d'écoute et de travail en équipe
- Excellente présentation et sens du relationnel client
- Orienté résultats, réelles aptitudes à négocier et à convaincre
- Aptitude et goût pour les déplacements en France et à l'étranger (principalement en Europe)
- Anglais courant exigé

Ce poste est à pourvoir rapidement en **CDI**, il est basé en **région Provence-Alpes-Côte d'Azur**.

Envoyez votre candidature à recrutement@houmault.com sous la référence n° 5070.

