

# Ingénieur Technico-Commercial

## France Optique/Laser F/H

**Localisation :** 4 rue de Broglie, F- 22300 Lannion

**Type de contrat :** CDI

### L'entreprise

Oxxius, entreprise industrielle française à fort caractère innovant, positionnée sur un segment en forte croissance du marché des lasers souhaite renforcer ses ventes sur le territoire français.

### Finalité du poste

Assurer le développement des ventes en France auprès des laboratoires de recherche scientifique et des clients industriels.

### Missions et activités

Vous évoluerez au sein d'un milieu technique exigeant qui nécessitera une étroite collaboration avec les équipes techniques.

- Mener une prospection méthodique et intensive de nouveaux clients sur le terrain
- Comprendre les applications des clients et être force de proposition
- Effectuer des démonstrations des produits chez les clients
- Elaborer les offres commerciales
- Répondre aux appels d'offres publics
- Assurer la négociation et le suivi commerciaux
- Fournir un reporting régulier au directeur commercial et via l'outil de CRM
- Représenter la société sur les salons et conférences

### Profil souhaité (formation, expérience, compétences) :

- Formation initiale Bac +4/5 (master en photonique, génie optique ou mesures physiques)
- Débutant ou première expérience
- Forte motivation pour la vente et le terrain – de nombreux déplacements sont à prévoir
- Aisance dans la communication écrite et orale
- Excellent relationnel et esprit d'équipe
- Dynamisme, autonomie, flexibilité, rigueur.
- Maîtrise de l'anglais

### Conditions particulières / autres :

- Culture de la PME, du service au client et de l'environnement high-tech
- Permis de conduire
- Rémunération : Fixe + variable