

## **BUSINESS DEVELOPER INFORMATIQUE H/F**

### **DEPARTEMENT ELECTRONIQUE**

#### **CDI – SECTEUR IDF (91)**

**Notre Client est la filiale française d'un groupe international, distribuant des composants de haute fiabilité, sous-ensembles et systèmes électroniques complets pour les marchés de la défense, de l'aéronautique, de l'industrie, de la recherche et de l'automobile.**

Directement rattaché(e) au Responsable commercial de l'activité informatique durcie, vous rejoignez une équipe de vente composée d'Ingénieurs technico-commerciaux, d'Assistants commerciales et d'une équipe technique dédiée à la conception et à la fabrication des produits. Vous avez pour objectif de développer les grands comptes du domaine de la défense, qui vous seront confiés. Vous devrez ainsi assurer le suivi complet des projets, depuis l'identification du besoin client à la réalisation du produit final.

#### **VOS MISSIONS :**

- Développer le portefeuille clients existants en leur proposant des solutions d'informatique durcie / PC industriels.
- Identifier et prospecter de nouveaux clients ou clients en veille afin de réactiver leur intérêt et en accentuant la vente en largeur.
- Assurer la présentation de notre gamme de produits par téléphone et en rendez-vous.
- Répondre à des appels d'offres et des demandes entrantes, techniques et commerciales, en appui des différents services (BE, prod, qualité et assistantat commercial).
- Négocier les contrats et conclure les ventes.
- Suivre la réalisation des projets de vos clients, avec l'appui des équipes techniques.
- Réaliser le reporting commercial.
- Apporter un support au responsable de l'activité informatique durcie, pour organiser des actions de promotion marketing (Newsletters, campagnes LinkedIn...) et des campagnes de rappel.

#### **VOS ATOUTS POUR CE POSTE :**

- Vous êtes issu(e) d'une formation supérieure, idéalement d'ingénieur.
- Vous bénéficiez d'excellentes compétences techniques et d'un intérêt développé pour la technique (systèmes électroniques et gestion projet).
- Vous disposez à minima de 5 ans d'expérience dans un poste similaire.
- Vous disposez d'un niveau d'anglais courant.
- Vous maîtrisez les outils informatiques (MS Pack Office) et les outils de communication.
- Vous connaissez l'écosystème local et disposez d'excellentes capacités relationnelles.
- Vous savez ouvrir et fidéliser des comptes et faites preuve d'autonomie, d'esprit d'équipe, de disponibilité.
- Enfin, vous êtes proactif(ve) et avez le goût de la performance et de la compétition.

Envoyez rapidement votre candidature sous référence IC101022-166 via le lien suivant :  
<https://www.acavi.fr/offres-emploi/job/IC101022-166-ACA/technico-commercial-informatique-durcie-itinerant-departement-electronique-idf-hf>