

HOUMAUULT.Com, cabinet de recrutement spécialiste du secteur Optique&Photonique, recherche pour un de ses clients :

Ingénieur Technico-Commercial Vision Industrielle (H/F)

Votre fonction

Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous assurez le développement d'un portefeuille d'affaires dont vous serez responsable et gèrerez le conseil et la vente dans le domaine de la vision industrielle et plus particulièrement dans celui des caméras spéciales (IR, Multispectrale, Hyper-spectrale) et des sources lasers utilisés dans la vision 3D.

Vos principales missions sont :

- La vente de caméras et conception de solutions de vision industrielle basée sur les spécifications du client, en sélectionnant les composants appropriés, et en réalisant des tests spécifiques dans le laboratoire d'application interne
- Construire et promouvoir une réponse technique et commerciale ajustée aux besoins définis par les clients
- Assurer l'installation des systèmes de vision chez les clients
- Assurer le suivi commercial de votre secteur et la gestion de votre portefeuille d'affaires : détection de projets, chiffrages, relance, négociation, prévisions, suivi de dossier, réponses à appel d'offres
- Travailler sur des ventes complexes en proposant des solutions sur mesure
- Etre garant du bon niveau de prix, de la marge et du respect de la politique commerciale
- Adresser des interlocuteurs de différents niveaux (chef de projet, BE, achat, Direction générale...)
- Identifier les acteurs d'une affaire et les circuits décisionnels pour pouvoir décliner les actions commerciales à mettre en œuvre
- Développer votre réseau lors de salon et conférences en identifiant de nouveaux fournisseurs, partenaires, clients
- Initier et contrôler les activités marketing inhérentes aux gammes de produits dont vous aurez la responsabilité

Votre profil

De formation supérieure technique en Optique, Electronique ou Vision Industrielle (Bac+5), complétée idéalement par une formation commerciale, vous justifiez d'une expérience réussie de 5 à 7 ans minimum en vente de produits, solutions optiques et photoniques principalement sur le marché de la vision industrielle.

De plus, vous présentez les qualités suivantes :

- Connaissances en élaboration d'offres techniques et commerciales
- Tempérament de chasseur, vous avez d'excellentes capacités à convaincre, à négocier et êtes reconnu pour votre grande ténacité
- Excellente présentation, sens du relationnel et esprit d'équipe
- Anglais courant impératif
- Goût pour les déplacements (30 à 40 % du temps)

Ce poste est à pourvoir rapidement en **CDI**, il est basé en **région Nouvelle Aquitaine**. Poste en home-office possible avec obligation de passer 2 semaines au siège par trimestre.

Envoyez votre candidature à recrutement@houmault.com sous la référence n° **5074**.

