

**HOUMAULT.Com**, cabinet de recrutement spécialiste du secteur Optique&Photonique, recherche pour un de ses clients :

## Ingénieur commercial astronomie (H/F)

### Votre fonction

Au sein d'une filiale d'un grand groupe industriel français, sous la responsabilité du directeur commercial, vous avez un rôle Commercial & Marketing dans le secteur de l'Astronomie au niveau mondial. A ce titre, vos principales missions sont de :

- Développer et mettre en oeuvre une stratégie commerciale (propositions, actions)
- Développer les ventes et le marketing (optiques de grande dimension, instruments optiques, traitements...)
- Fournir des prévisions commerciales (budget, commandes)
- Comprendre / susciter les besoins client (lobbying auprès d'interlocuteurs spécifiques spécialisés) et identifier de nouveaux prospects en détectant les systèmes d'influence et de décision
- Comprendre l'environnement concurrentiel, les organisations, les critères de décision
- Assurer les réponses aux appels d'offre en coordination avec les programmes
- Devenir un expert de ce domaine d'activité
- Avoir et partager une compréhension fine de ce segment de marché

### Votre profil

De formation supérieure **Ingénieur ou Ecole de commerce (BAC+5)** ayant une expérience typique de 3 ans sur un segment de marché comparable (spatial, astronomie, sciences). Vous présentez les qualités suivantes :

- Connaissance du marché de l'astronomie et des technologies associées
- Maîtrise des techniques de vente à l'international (appel d'offres, contrat, organismes publics,...)
- Forte culture clients et résultats
- Organisation, qualité de négociation, ténacité, autonomie
- Anglais courant indispensable

Ce poste est à pourvoir rapidement en CDI, il est basé dans l'Essonne (91)

Envoyez votre candidature sous la **référence n° 6243**.

