

ARDOP Industrie souhaite renforcer le développement de sa branche de distribution spécialisée en **Photonique**, ainsi que ses activités d'ingénierie autour des systèmes **laser et optroniques**.

Dans ce cadre, ARDOP Industrie recherche un(e) **Ingénieur(e) Technico-Commercial(e)** pour son activité de négoce en Photonique.

Missions

Rattaché(e) au Chef des ventes, vous serez en charge de développer et fidéliser la clientèle sur les marchés et secteurs qui vous seront confiés :

- Assurer la promotion et la vente des produits attribués, ainsi que la présentation générale des gammes représentées et distribuées par la société.
- Établir les cotations, mener les négociations et finaliser les transactions commerciales avec les clients.
- Maintenir des relations régulières avec les fournisseurs des gammes de produits dont vous avez la responsabilité, afin de partager les informations nécessaires (produits, marchés, applications) et de favoriser la croissance des ventes.
- Participer à l'élaboration du budget des ventes et être garant(e) du chiffre d'affaires et de la marge générés sur votre périmètre.
- Contribuer aux actions de communication et de promotion commerciale (salons professionnels, séminaires, contenus éditoriaux...).

Profil recherché

- Formation Bac +4/5, idéalement ingénieur(e) dans le domaine des lasers et composants optiques.
- Une première expérience (1 à 3 ans) en environnement technique et commercial, avec des résultats probants en développement de clientèle, serait un atout.
- Dynamisme, sens du résultat, excellente aisance relationnelle et présentation professionnelle.
- Possibilités d'évolution rapide selon profil.

Compétences attendues

- **Anglais courant** (oral et écrit).
- Maîtrise des outils bureautiques (**Excel, Word**).

Contact

Stéphane DUVAL – CEO / Président
stephane.duval@ardop.com